

ALTERNATIVE PRODUCTS

Sie verfügen über ein interessantes und attraktives Produkt im Bereich „Alternatives“ und wollen dieses effizient und professionell am Markt platzieren oder suchen Unterstützung für ein bereits eingeführtes Produkt.

WILLENBACHER ADVISORY unterstützt Sie bereits vor einer möglichen Markteinführung mit rechtlichem sowie verkaufstechnischem Know-how. Wir bieten eine individuelle Beratung, die besonders in dieser sehr heterogenen Assetklasse von Bedeutung ist. Kein Produkt gleicht dem anderen. Wir analysieren von den Lock-Up Perioden über die Regelmäßigkeit der NAV Veröffentlichungen bis zu der valutarischen Verkaufsabrechnung jedes Detail Ihres Fonds um ein umfassendes Bild zu erhalten.

Erst dann kann man die rechtlichen Auswirkungen exakt beurteilen, wobei wir hier mit einem der Marktführer für Wirtschaftsprüfung in Österreich in enger Kooperation zusammenarbeiten. Im Anschluss daran kann eine effiziente Zielgruppenanalyse durchgeführt werden.

Last but not least entwerfen wir gemeinsam mit dem Management ein Marketingkonzept, welches ein sehr breites Spektrum umfasst. Beginnend beim Internetauftritt mit speziellen Features für Österreich über die Erstellung der Verkaufsunterlagen bis zu möglichen Einschaltungen in Printmedien. Gerne stellen wir auch Kontakte zur Fachpresse her. Die Organisation von Roadshows, Round Tables sowie Konferenzen und Messen komplettieren unser breites Leistungsspektrum.

WILLENBACHER ADVISORY unterstützt Sie von der Planungsphase bis zum eigentlichen Verkauf. Wir decken das gesamte Leistungsspektrum im Rahmen des „Pre-Sales-Prozesses“ ab und zeichnen uns durch sehr hohe Flexibilität und Professionalität aus.

WILLENBACHER ADVISORY - Ihr Schlüssel zum effizienten und nachhaltigen Saleserfolg.