

PRIVATE EQUITY / VENTURE CAPITAL

Sie sind gerade in den ersten Überlegungen Ihrer Fundraisingphase oder wollen erfolgreich ein weiteres Closing Ihres Fonds durchführen?

WILLENBACHER ADVISORY unterstützt Sie bereits bei der Fondsgründung. Wir setzen uns mit dem Management zusammen und analysieren das Konzept des neuen Fonds detailliert. Darauf aufbauend evaluieren wir die geeignete Rechtsform und Struktur des Fonds.

Ein sehr wichtiger nächster Schritt ist die Zielgruppenanalyse. Diese hängt einerseits sehr stark von den zu investierenden Sektoren, aber auch von den Unternehmensphasen der zukünftigen Beteiligungsunternehmen ab. Auch die geografische Ausrichtung ist von großer Bedeutung. Erst nach Festlegung dieser drei Kriterien kann man in die detaillierte Zielgruppenanalyse gehen. Diese gliedert sich einerseits nach Kundengruppen und andererseits nach Ländern bzw. Regionen.

Als nächster Schritt steht dann die Konzeptionierung des Marktauftrittes bzw. des eigentlichen Salesprozesses an. Dieser wird in enger Zusammenarbeit mit dem Management und mit unserer Unterstützung festgelegt. Auch die Organisation von Veranstaltungen oder Messen gehören zur Leistungspalette.

WILLENBACHER ADVISORY unterstützt Sie von der ersten Minute an bis zum eigentlichen Verkauf. Wir decken das gesamte Leistungsspektrum im Rahmen des „Pre-Sales Prozesses“ ab und zeichnen uns durch sehr hohe Flexibilität und Professionalität aus. Mit uns wird es Ihnen darüber hinaus gelingen eine exzellente Reputation im Markt aufzubauen.

WILLENBACHER ADVISORY - Ihr Schlüssel zum effizienten und nachhaltigen Saleserfolg.